



Vertriebsleiter (Innendienst)

in Vollzeit (m/w/d)



Biova GmbH
Waldstraße 2
D-72218 Wildberg

Telefon: +49 (0)7054 93 123 13

E-Mail: personal@biova.de

Internet: www.biova.de

Ihre vollständige Bewerbungsunterlage mit Lichtbild senden Sie bitte an personal@Biova.de.

Kurzbeschreibung Arbeitgeber / Jobprofil

Die **Biova GmbH** ist spezialisiert auf den **Import, Manufaktur und Großhandel** von Natursalzen, (exotischen) Pfeffern (Bio), Gewürzen (Bio) und Naturzuckern (Bio) aus aller Welt. Mit einer attraktiven Angebotspalette von derzeit über 600 Produkten bedient die Biova GmbH über 5.000 aktive Kunden. Die Biova GmbH agiert vorwiegend im **B2B-Bereich, teils und neu auch B2C**, sie beliefert **Deutschland und Europaweit** Wiederverkäufer, Händler und die verarbeitende Lebensmittelindustrie. **Unser Anspruch ist es**, unsere Kunden **durch einen** hohen Qualitäts- & Servicestandard zu überzeugen. **Für das weitere Wachstum des Unternehmens sucht die Biova GmbH ab sofort** Sie als Vertriebsleiter:

Zu Ihren Aufgaben gehören:

- Operative Vertriebssteuerung
- Kompetente und bedarfsorientierte Kundenberatung und -betreuung
- Auftragsabwicklung / Auftragsbearbeitung
- Weiterentwicklung der strategischen Vertriebsausrichtung in Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung
- Betreuung von Key Accounts
- Produktmanagement (Betreuung eigener Produktgruppen)
- Verkauf und Beratung von Biova-Produkten per Telefon / Messe / Mail
- Messe Planung und Organisation, Durchführung, Nacharbeitung
- Unterstützung bei Sonderprojekten
- Mitarbeit bei Marketingaufgaben
- Sonstige im Büro anfallenden Tätigkeiten bei Bedarf

Folgende Voraussetzungen bringen Sie idealerweise mit:

- Sie haben eine abgeschlossene Ausbildung zum Kaufmann im Großhandel – Schwerpunkt Vertrieb, eine vergleichbare Ausbildung oder entsprechende Berufserfahrung
- Erweiterte Grundkenntnisse im Umgang mit EDV (bspw. MS-Office / Warenwirtschaftssysteme)
- Sie sind kommunikativ, arbeiten selbständig, sind belastbar und haben Organisationsgeschick.
- Freundliches und sicheres Auftreten, auch am Telefon
- Sehr gute Deutschkenntnisse und verhandlungssichere Englischkenntnisse (oder Französisch oder Italienisch)
- Sie verstehen sich als Botschafter Ihres Arbeitgebers - der Biova GmbH
- Loyalität, Respekt, Engagement und Fleiß

Wir bieten Ihnen:

- Nach einem erfolgreichen absolvierten ersten Jahr: einen unbefristeten Arbeitsvertrag und langfristige Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb eines wachsenden Unternehmens
- Ein junges und dynamisches Team, das an einem Strang zieht
- Einen modernen Arbeitsplatz (Büro- und Lagerneubau)
- Eine herausfordernde und abwechslungsreiche Aufgabe
- Eine partnerschaftliche Zusammenarbeit in der Leistung, Loyalität und Zuverlässigkeit belohnt wird
- Einen Arbeitgeber, dem die Mitarbeiterzufriedenheit wichtig ist